

Certificat de qualification professionnelle de la branche négoce de matériaux de construction

Pré-requis :

- BAC / BAC Professionnel,
- titulaire du CPQ vendeur,
- expérience d'au moins deux ans en tant que vendeur.

Durée de la formation : contrat de professionnalisation, 500 heures de formation sur 12 mois (soit 14 semaines en centre de formation).

L'Attaché Technico-Commercial en négoce des matériaux de construction vend des produits et des services en démarchant une nouvelle clientèle et en développant son portefeuille de clients.



Objectifs de formation

- Définir et mettre en œuvre le développement commercial de son secteur.
- Préparer et suivre des visites dans le respect des règles de sécurité.
- Analyser les caractéristiques d'un projet et apporter un conseil technique approprié sur les techniques et les produits de construction.
- Découvrir les besoins d'un client et conduire un entretien de vente en visite client.
- Communiquer avec les clients, les interlocuteurs et l'équipe de l'agence.
- Organiser ses interventions dans le cadre d'un travail en équipe.



Le métier

Exercice de l'activité au sein des agences de négoce de matériaux de construction :

- Attaché technico-commercial,
- Vendeur itinérant,
- Technico-commercial itinérant,
- Vendeur terrain.



Domaines de compétence

- Entretien la relation commerciale,
- Evalue le potentiel d'achat des clients prospects,
- Identifie les produits et services associés répondant aux besoins,
- Remet les offres de prix, négocie et conclue.



Programme

- Définir et mettre en œuvre le développement commercial de son secteur.
- Préparer et suivre des visites dans le respect des règles de sécurité.
- Analyser les caractéristiques d'un projet et apporter un conseil technique approprié sur les techniques et les produits de construction.
- Découvrir les besoins d'un client et conduire un entretien de vente en visite client.
- Communiquer avec les clients, les interlocuteurs et l'équipe de l'agence.
- Organiser ses interventions dans le cadre d'un travail en équipe.